

# Абсолют Банк

Ипотечная экосистема:  
создать ценность для партнера

---

Докладчик: Управляющий директор

Дирекция продаж подразделений

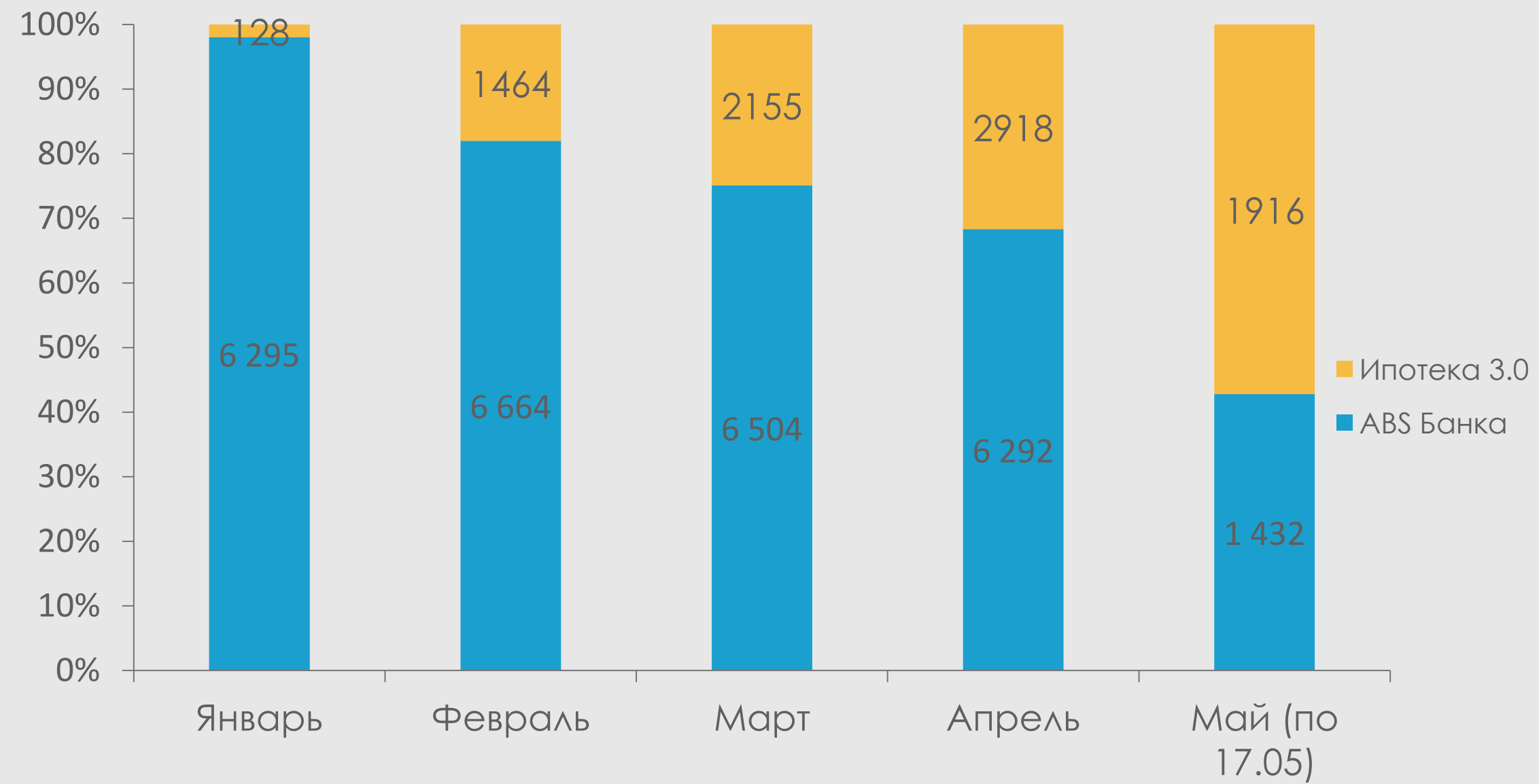
сети

Любименко Иван Анатольевич

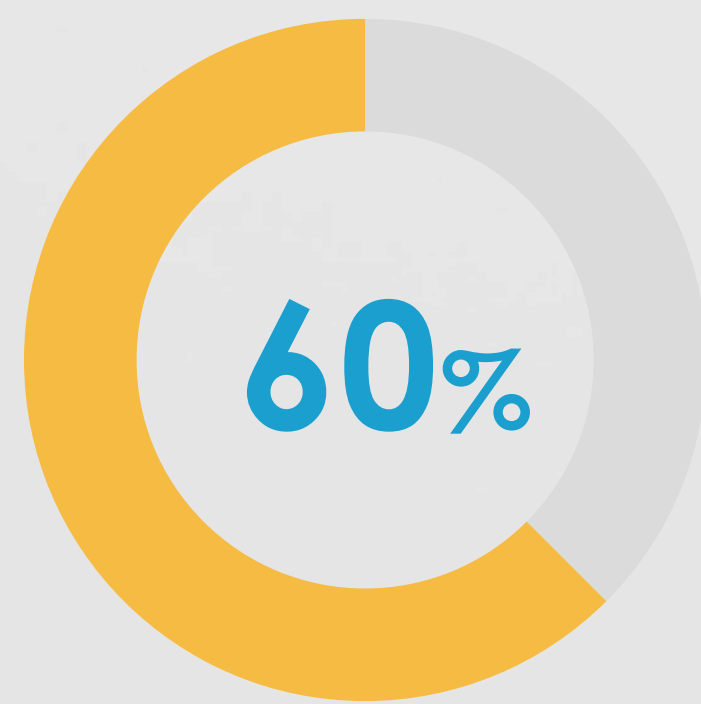
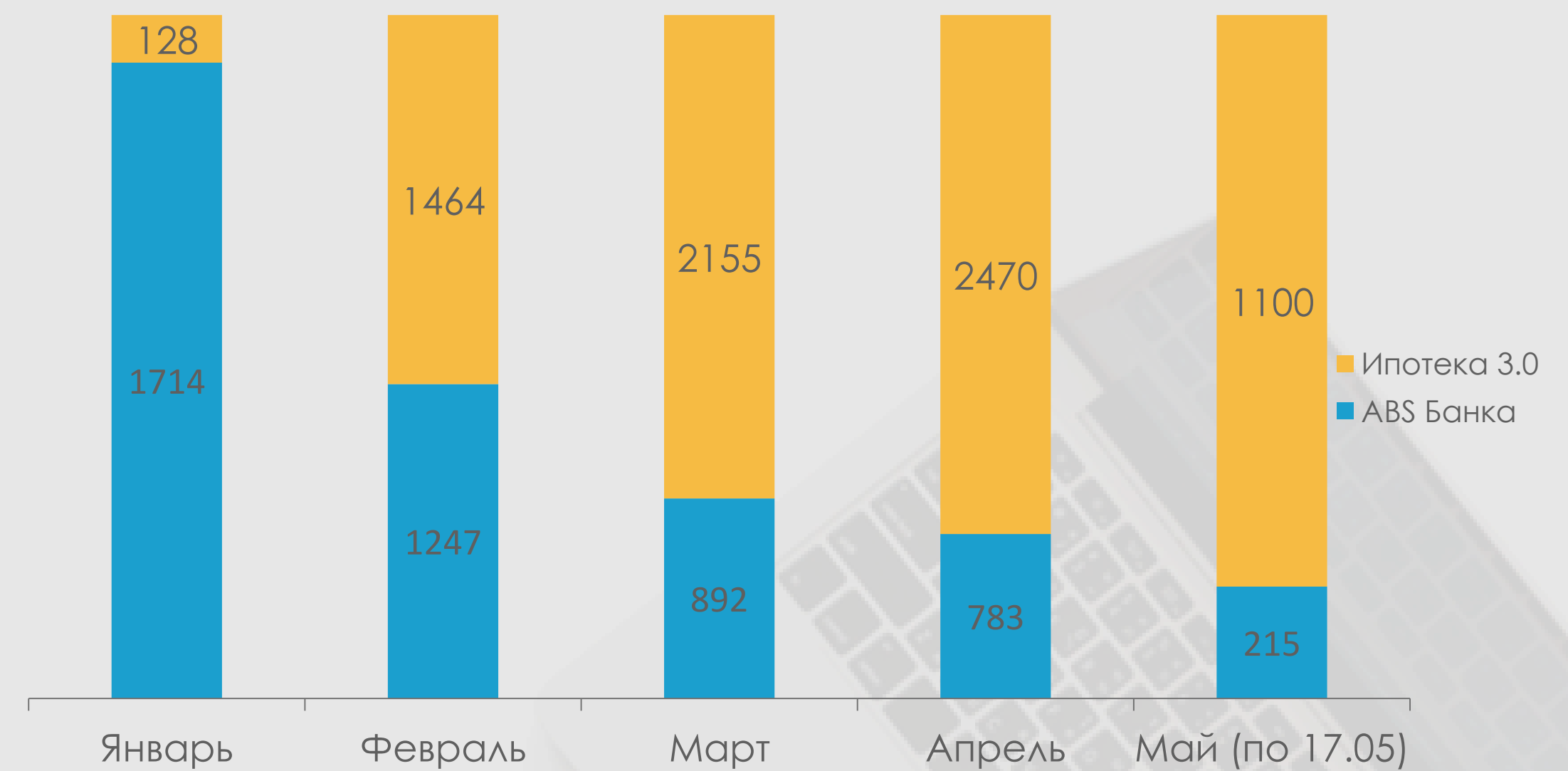


# Первые результаты

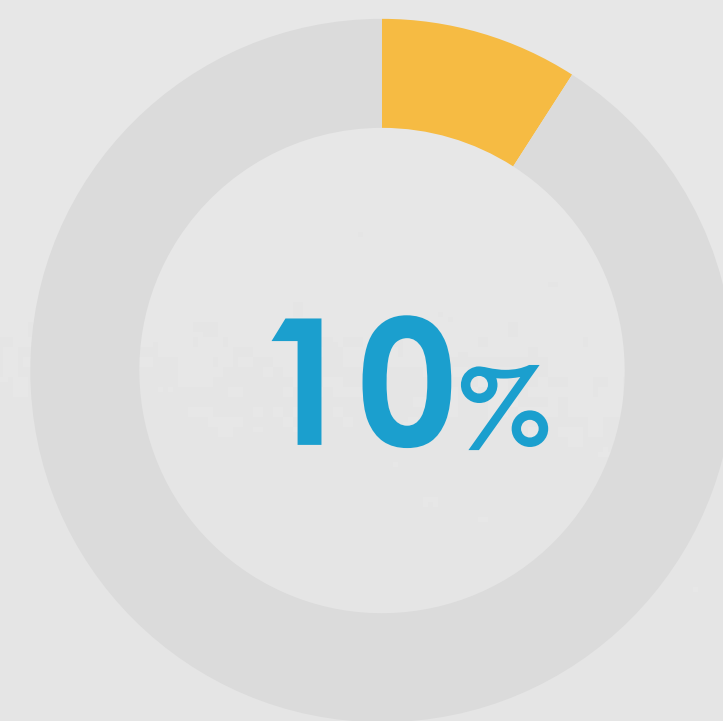
## Количество заявок итого заведенных в систему



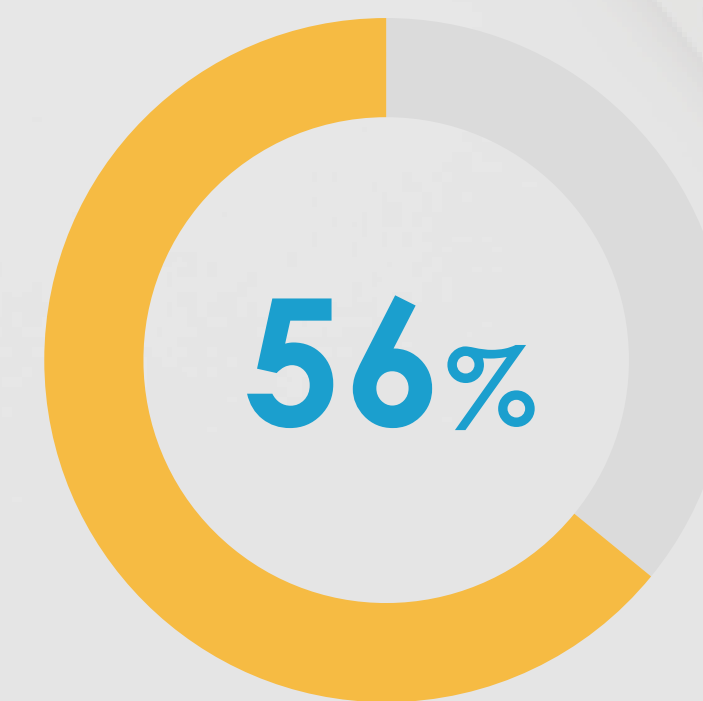
## Количество заявок итого по первичному рынку заведенных в систему



Заявок заводится в систему 3.0



Увеличение approval rate

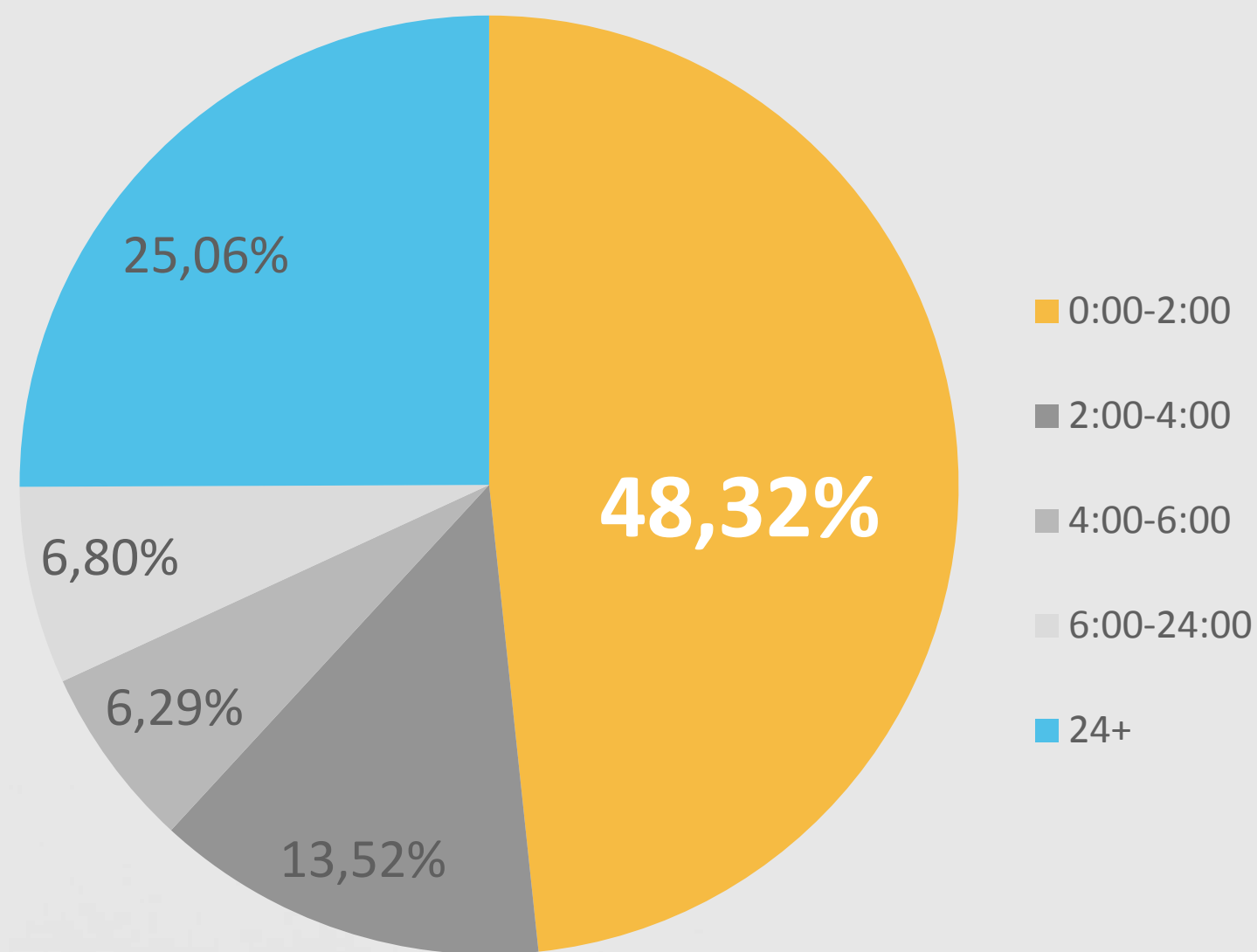


Снижение срока конвертации из поданных в выданные

# Один быстрый съедает двух умных

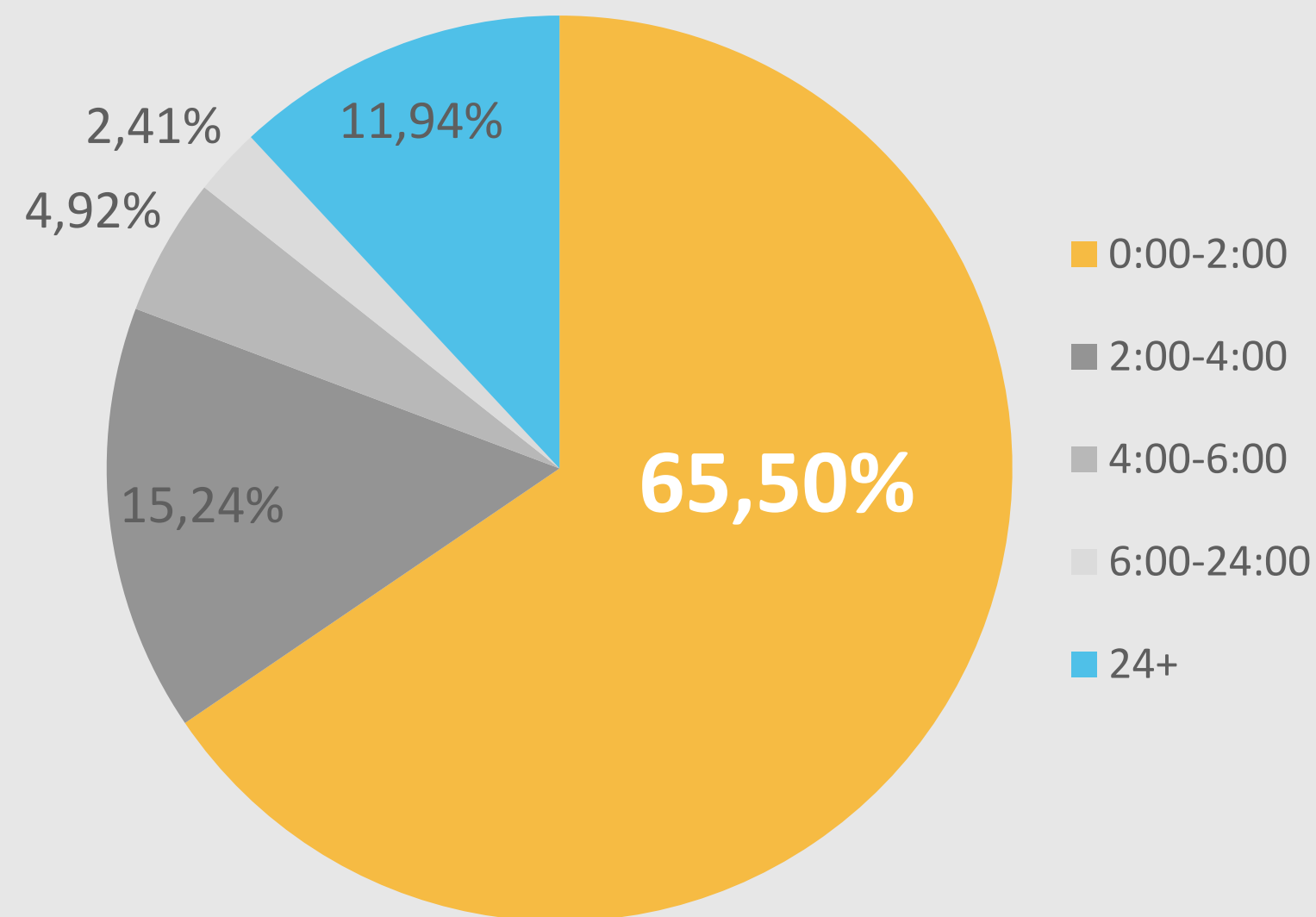
Динамика: Скорость принятия решение

Февраль



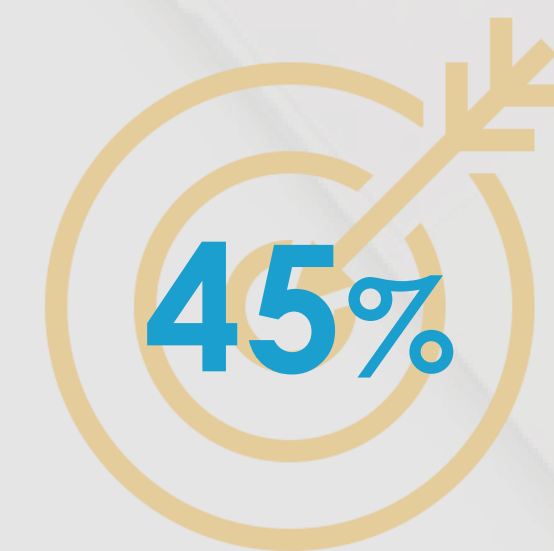
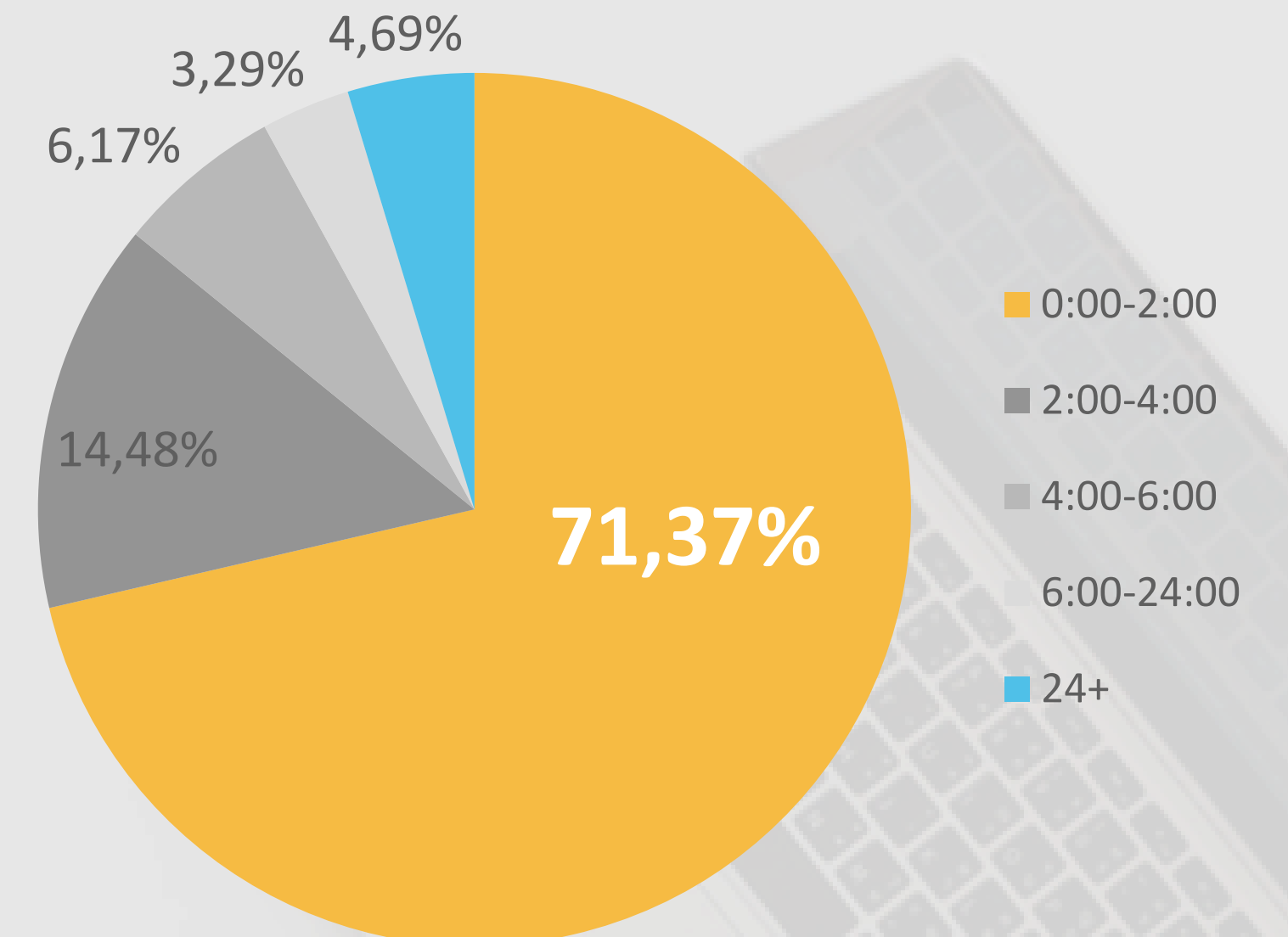
Заявок с автоматическим  
принятием решения

Март



Минут- Средний срок  
принятия решения по  
заявке

Апрель



Целевой Take Up Rate

# Road Map: Реализация «Ипотека 3.0»

**128** заявок заведено на этапе пилота

**5 партнеров** завели **70** заявок через «Ипотеку 3.0»

**55 партнеров** подключились к «Ипотека 3.0»

**75 уникальных** партнеров

**1500** заявок на вторичном рынке заведено

**7000** заявок заведено по первичному рынку

20.11.17  
01.02.18

26.03.18

26.04.18

03.05.18

16.05.18



# Почему партнеру удобно?



Создание заявок из CRM  
Партнёра в CRM Банка

Информирование CRM  
Партнёра о создании заявки

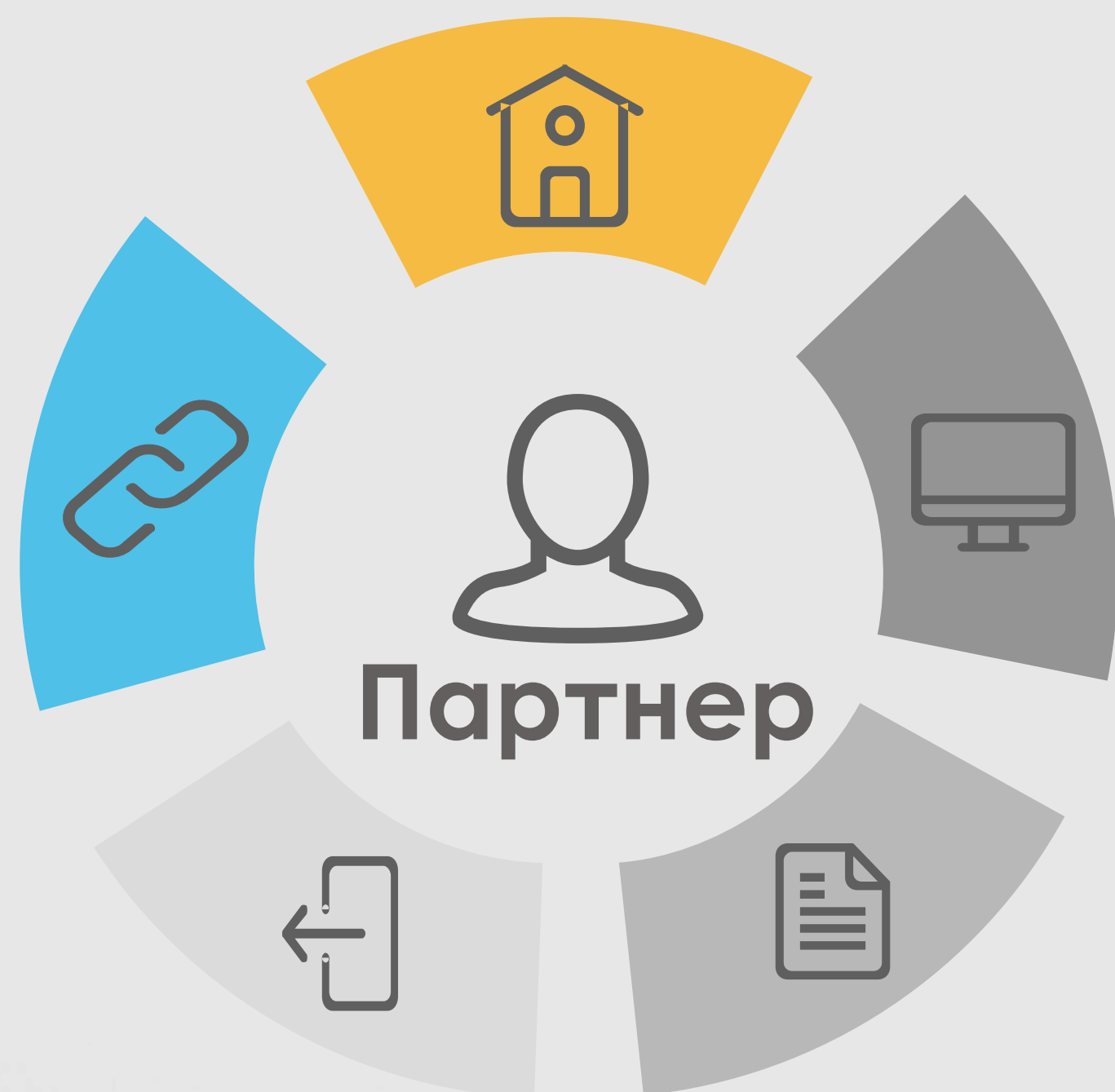
Информирование CRM  
Партнёра об ошибках при  
создании заявки

Информирование CRM  
Партнёра об отказе /  
одобрении (с условиями)

Информирование CRM  
Партнёра об изменении  
одобрённых условий

Отлично! 🍌🍌🍌

## Экосистема: стратегии развития



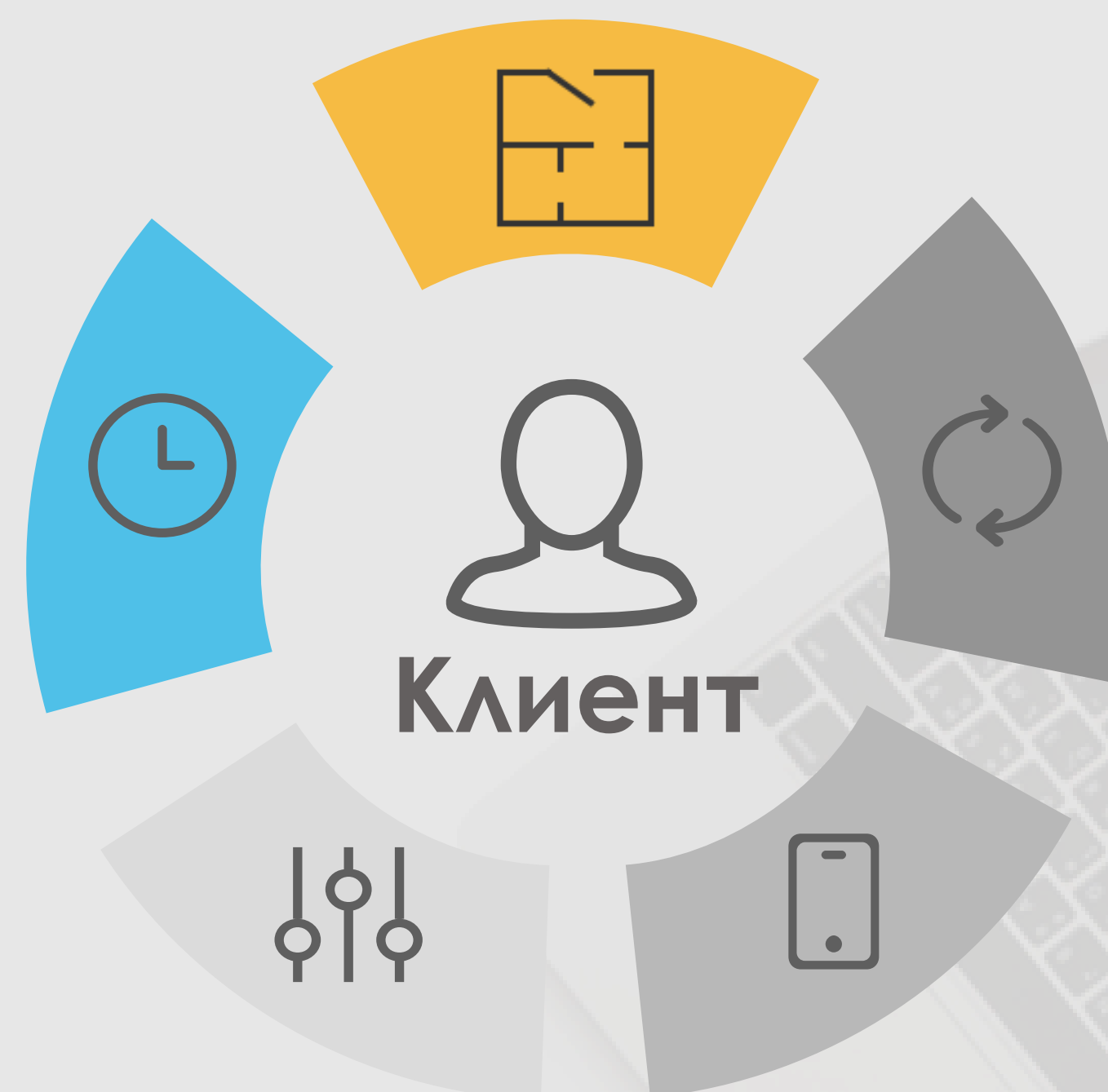
Принцип «Одного окна»

Решение по ипотеке Online

Интеграция с CRM системой партнера

Конструктор собственных сервисов

Органичная привязка к банку



Принцип «Одного окна»

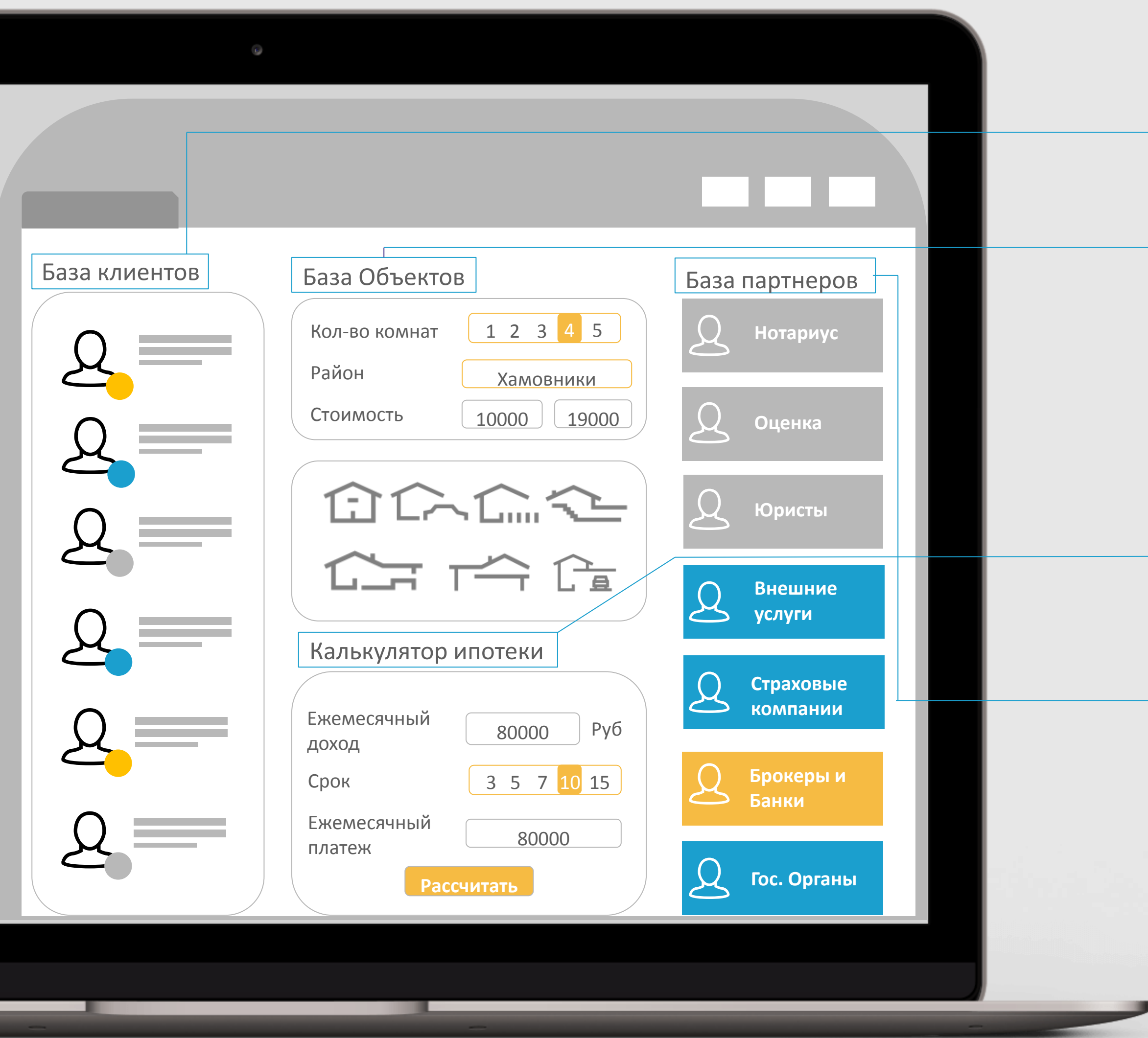
Cross-sales

Удобное обслуживание

Гибкие настройки

Поддержка онлайн 24/7

# Экосистема сервисов недвижимости для партнера



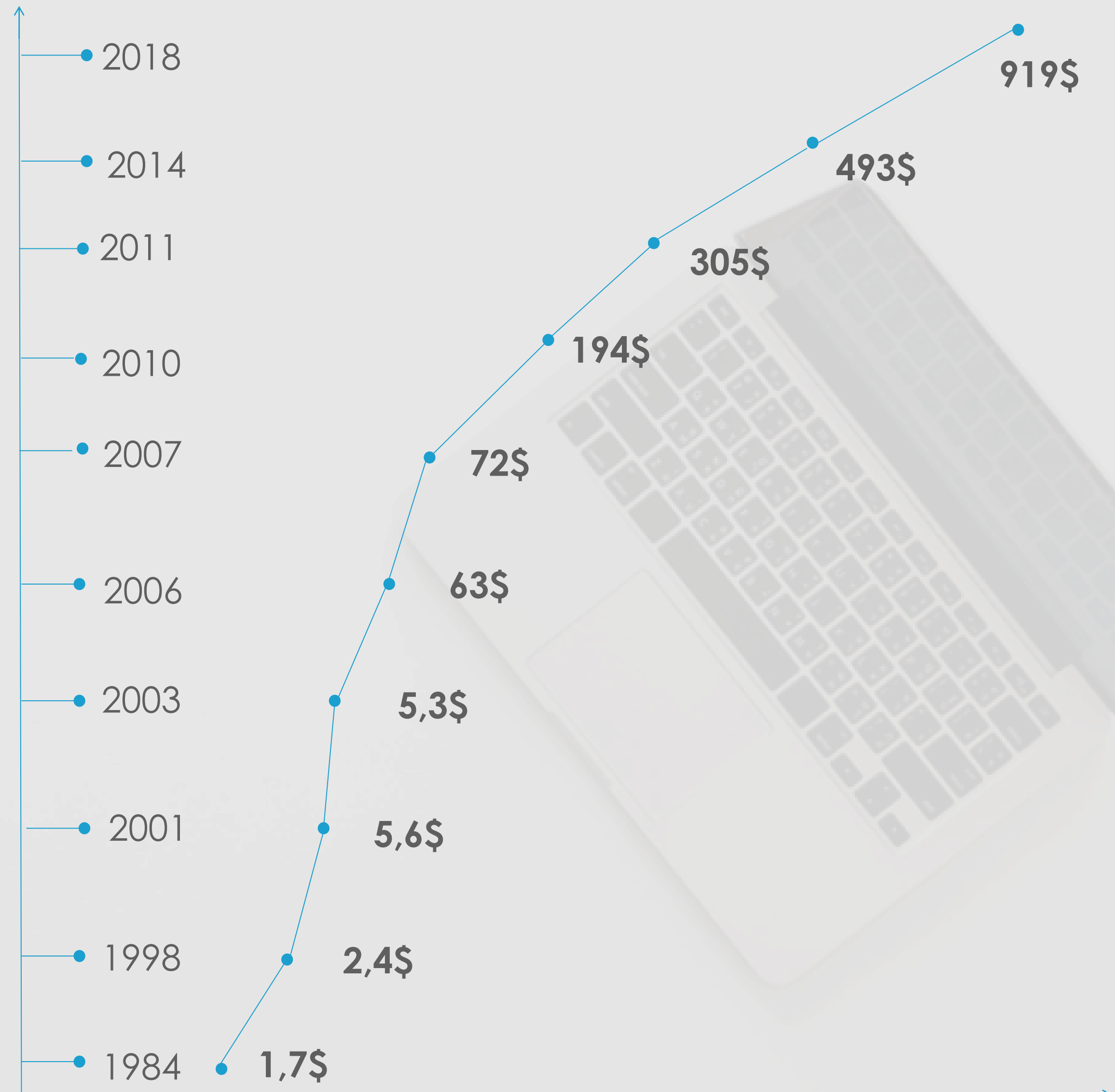
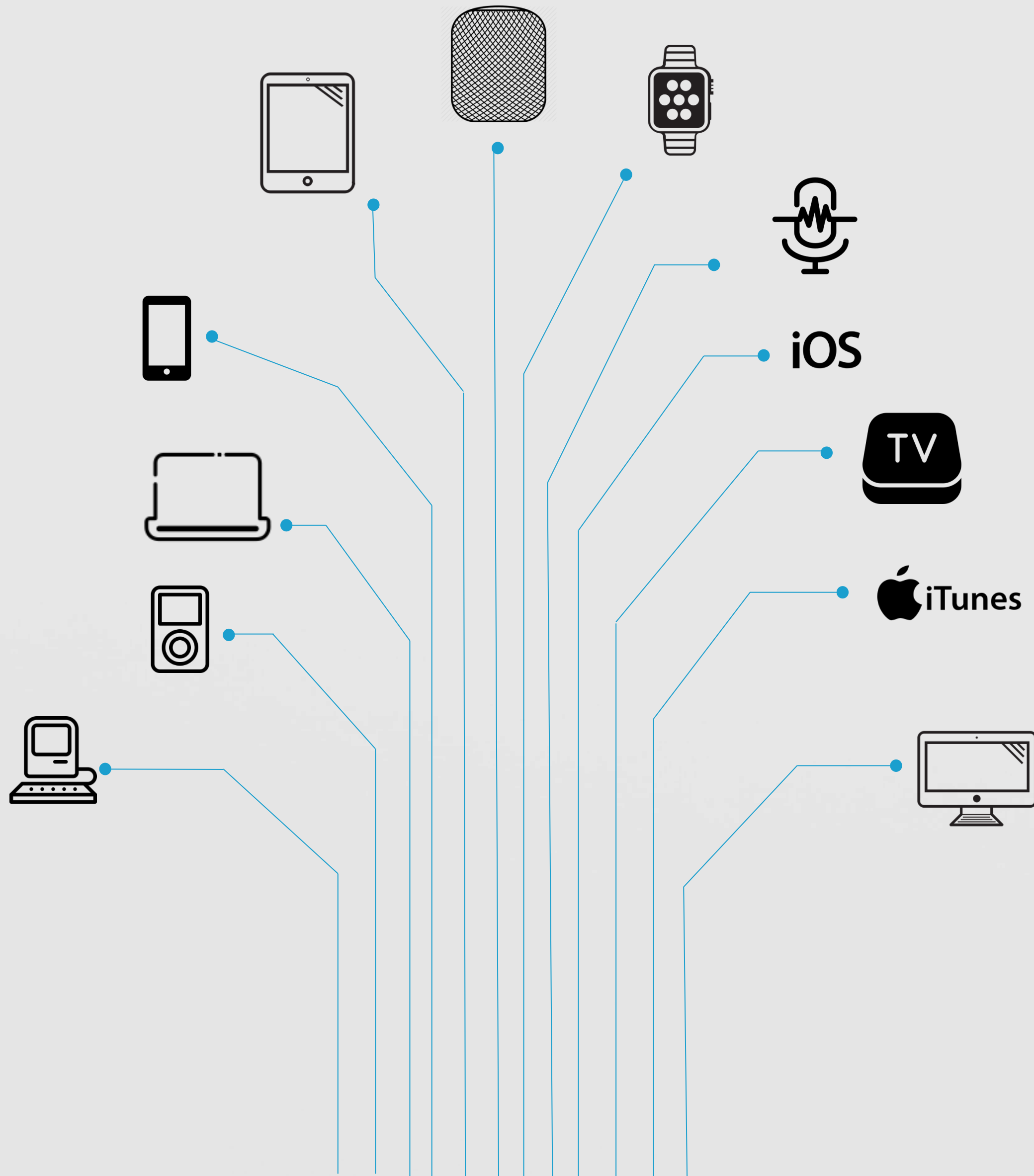
- Клиентская база он-лайн
- График коммуникаций он-лайн
- Мониторинг статуса клиента
- Хранение и обмен документации

- Высокая вероятность реализации объектов
- Предварительно оценены
- Проверены юристами
- Возможность формировать предварительное предложение

• Калькулятор по ипотеке, с учетом предварительного одобрения

- Заверение документов на собственность
- Проверка стоимости объекта
- Проверка юр. чистоты
- Переезд/ремонт/Дизайн интерьера
- Страхование ипотеки/ ответственности/ жизни
- Регистрация в очереди в МФЦ/создание ЭЦП
- Банковские продукты: Ипотека/Потреб. Кредитование/ Рефинансирование

# Зачем создавать ценность?



Apple market capitalization history, Billion \$



**Спасибо за внимание**

